

Factores de expulsión-atracción y redes familiares, como motivadores de emigración en adolescentes de Metapán. Departamento de Santa Ana. El Salvador.

Luis Fernando Orantes Salazar
luis.orantes@utec.edu.sv
Investigador UTEC

Resumen

En el presente artículo se explora la influencia que los factores de expulsión, de atracción y las redes familiares establecidas en Estados Unidos ejercen sobre el fenómeno migratorio de los adolescentes de Metapán. Pretende, asimismo, determinar la influencia de los factores *sexo*, *nivel de inglés* e *ingresos familiares* sobre el proceso de emigración. Para su materialización se realizó un estudio en 290 estudiantes de 9º grado de los centros escolares de la ciudad de Metapán, utilizando un muestreo probabilístico mediante encuesta. Los resultados encontrados concluyen que la mayor influencia en el deseo de emigrar son los factores de expulsión, especialmente el alto índice de delincuencia, las pocas probabilidades laborales y el costo de vida de El Salvador. Los factores de atracción presentaron resultados con menor influencia que los factores de expulsión en el deseo de emigrar, observándose que el aspecto económico y salarial son los atractivos más relevantes de Estados Unidos; y las redes familiares facilitan el proceso y reducen costos básicos de emigración. La variable *sexo* fue la única que presentó diferencias significativas en el deseo de emigrar y las variables *nivel de inglés* y *nivel de ingresos familiares* no tuvieron diferencias significativas en el deseo de emigrar.

Palabras clave: emigración, factores de expulsión-atracción, redes familiares, sexo, nivel de inglés, nivel de ingresos familiares.

ABSTRACT

This research explores the influence of emigration in salvadorean adolescents, evaluating the push-pull factors and family networks established in the United States. It also pretends to detect the influence of the factors *sex*, *english level* and *family income* in case of deciding to emigrate. The sample for this research were 290 adolescents of 9th grade from public schools in the city of Metapán. The survey was conducted by a study of populations by means of surveys with probabilistic samples. The results were that the greater influences in the emigration decision are the push factors, specially the high index of delinquency, the few work opportunities and the cost of life on El Salvador. The pull factors results are the attractive economic and wage aspects of the United States and the family networks results that facilitate the process and reduce basic costs of the process of emigration. The *sex* variable was the only one that presented a significant difference in the decision to emigrate, and the variables *english level* and *family income* were variables without significant difference.

Key words: emigration, push-pull factors, family network, sex, english level, family income level.

Factores de expulsión-atracción y redes familiares, como motivadores de emigración en adolescentes de Metapán

El complejo fenómeno de la emigración ha tenido varias definiciones a través de la historia. Sin embargo, la definición hecha por Ravenstein (1885, p. 167), es la que mayor aceptación ha reflejado: "Cualquier cambio permanente de residencia, que implique la interrupción de actividades en un lugar y su reorganización en otro". Por esta razón el fenómeno de la emigración determina el proceso demográfico de un país de la misma manera que los nacimientos y las defunciones, y es de reconocida importancia en las consecuencias económicas, sociales, familiares e individuales de su población (García, Gómez, Muñoz y Solano, 2001).

Hidalgo (2003) hace énfasis en la vigencia de las leyes de la migración de Ravenstein, según las cuales predominan los motivos económicos para la migración, aunque acepta

la importancia de los factores no económicos, tales como el asilo político y la reagrupación familiar. Dentro de esta óptica, Hidalgo determina cuatro causas de intensificación de la emigración: la primera relacionada con la economía internacional, donde la globalización es parte fundamental de las emigraciones; la segunda es la amplificación del "efecto demostración" que consiste en la adopción por parte de los países en desarrollo de estilos de vida y pautas de consumo propias de los países desarrollados; la tercera causa es la facilidad de las comunicaciones y el transporte; y la cuarta causa está ligada al incremento de la demanda de residencia y empleo en los países desarrollados.

El estudio de la migración es complejo debido a la falta de información que ayude a su entendimiento total. Básicamente son tres los vacíos del problema: la falta de datos sobre la migración, la falta de una teoría coherente que explique la migración internacional y una comprensión muy inadecuada de la compleja relación entre la migración y el

desarrollo (Villa y Martínez, 2000). Lo que sí se puede afirmar es que los latinoamericanos representan una de las corrientes migratorias más importantes del mundo, con 10% del total mundial, la mitad del cual se dirige a Estados Unidos de América donde representan 46% de sus residentes extranjeros (González, 2006).

Para ilustrar la magnitud de la emigración en el caso de El Salvador, el Informe del Desarrollo Humano de El Salvador, presentado por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD, 2005), describe que la población salvadoreña viviendo en Estados Unidos pasó de 73.641 en 1979 a 2.750.000 en el año 2000. Maguid (1999) explica la forma como ha evolucionado la emigración salvadoreña: de la década de los 70 y los 80 aumentó de 18 mil a 100 mil emigrantes; en la década de los 90 la cantidad de salvadoreños emigrantes asciende a 500 mil. La población salvadoreña para el año 2000 era de 6.276.000. Sin embargo, el Informe del Desarrollo Humano de El Salvador afirma que en mayo de 2005 eran 6.760.000 habitantes y registró 2.660.000 emigrantes, dando como resultado un total de 9.420.000 salvadoreños (PNUD, 2005).

El aumento en el número de personas que emigran hacia Estados Unidos deja la incógnita de los motivos para emigrar, ya que el que emigra está obligado a experimentar una serie de efectos psicosociales: 1) Efectos emocionales negativos (la nostalgia, depresión y melancolía propios de la desmembración de la familia y del país) y positivos (la euforia de vivir en un país con mejores condiciones económicas, ver realizada su meta planificada); 2) Efectos cognitivos negativos (la adquisición de un lenguaje nuevo y la compleja adaptación cultural y social) y positivos (ver la diferencia en el estilo de vida que ahora tiene); y 3) Efectos volitivos negativos (las complejas decisiones de lo que "quisiera hacer" y lo

que "debo hacer", y la adquisición de nuevas herramientas psicológicas para sobrevivir) y positivos (el esfuerzo laboral para lograr el éxito).

Sean las consecuencias positivas o negativas, los salvadoreños continúan la práctica de emigración colectiva. Existen factores presentes en El Salvador que son considerados de gran importancia para tomar la decisión de emigrar, debido a la combinación de características entre Estados Unidos y El Salvador (Estados Unidos un país de inmigrantes, El Salvador es un país de emigrantes; EE.UU. necesita personas para que hagan el trabajo que sus ciudadanos no quieren hacer. Partiendo de estas concepciones, se puede hacer un análisis de las causas de la emigración considerando las teorías clásicas con los factores de expulsión-atracción y la influencia particular de las redes sociales-familiares.

Los factores de expulsión-atracción como causas de emigración

Los factores de expulsión están relacionados con la inestabilidad social e inseguridad permanente, falta de acceso a la tierra y oportunidades de empleo, la escasez de empleos atractivos, falta de oportunidades para el desarrollo de pequeñas actividades productivas los crecientes niveles de desigualdad, la brusca caída de los precios del café; los desastres naturales sufridos por el país de origen, tales como huracanes y terremotos; la confrontación política, los altos índices de pobreza; la dificultad para mantener el estilo de vida; la violencia política generada antes y durante los conflictos armados, la drástica subida que han experimentado los precios del petróleo, secuestros y terror urbano y la ola de violencia y criminalidad que azota al país de origen.

Los factores de atracción que presenta Estados Unidos están relacionados con la factibilidad laboral, los mejores sala-

rios, el “sueño americano”, las condiciones de vida, el éxito de otros que han emigrado, la posibilidad de una mejora económica, los efectos sociales de la remesas familiares, la existencia de algunas leyes que favorecen a ciertos países, etc.

Sin embargo, las causas de emigración son más complejas y numerosas que las mayormente asumidas, tales como los factores de atracción-repulsión. Algunas de estas causas adicionales son las cadenas o redes de migración, en las cuales un inmigrante inicial en Estados Unidos puede desencadenar la llegada de su familia o amigos, convirtiéndose en reclutador directo de mano de obra calificada o no calificada para empresas privadas, gobierno o contratistas, incrementando de esta manera el mercado laboral transnacional (Tichenor, 2000).

Las redes migratorias

En la década de los 80 surgieron nuevos enfoques teóricos y metodológicos sobre la problemática migratoria. Esta vez con mayor énfasis en la historia de la familia y las teorías de las redes; esto debido a la incapacidad de las teorías clásicas para dar respuesta a la nueva dinámica de las migraciones (García, 2001). Concluyendo que las redes migratorias son un factor clave en la selección y decisión de emigrar.

De acuerdo con Zavala (2003), son varios los aspectos que analiza la teoría de las redes y que se pueden resumir en los siguientes: a) El papel de las redes en la toma de decisiones, individual y familiar, de emigrar y el destino de la emigración; b) El papel de la familia en el país de origen y en la integración en el país de destino, con la consiguiente reducción de costes y riesgos; c) La transmisión de la información que facilita la llegada; d) El “efecto llamada”: cada nuevo emigrante origina expectativas para los que se quedan.

Motivadores para emigrar de El Salvador

En El Salvador, la movilidad espacial de la población no solo tiene su origen en la tradicional dinámica de expulsión-atracción del campo a la ciudad propia de una economía capitalista subdesarrollada, sino también en el conflicto bélico que afectó al país en la década de los 80, que ocasionó una emigración masiva de varios sectores de la sociedad, la que, en el transcurso de los años, ha creado una efectiva red familiar que favorece la llegada de sus familiares y amigos.

El PNUD (2009) en el Informe de Desarrollo Humano de El Salvador (IDHES) 2007-2008, afirma que la tasa de desempleo nacional es del 7.2% y que la tasa de subempleo es del 43%, denominando subempleo a todo empleo en el que devengue menos del salario mínimo; afirma también que 2008,213 niños realizan algún trabajo para ayudar en el ingreso familiar. Este mismo informe resume que el 80% de los ciudadanos salvadoreños que consiguen trabajo tienen alguna desventaja laboral: 31% no tiene salario justo o seguridad social y 43% están subempleados.

Tasas altas de desempleo conducen a la pobreza de la mayor parte de los salvadoreños debido a la mala y rígida distribución del ingreso familiar. Como ejemplo histórico de la pobreza en el país se pueden evaluar los resultados de la Encuesta de hogares para propósitos múltiples de El Salvador (2004), que clasifica la pobreza en El Salvador en extrema y relativa. La pobreza extrema es aquella donde el ingreso familiar no alcanza a cubrir la canasta básica, (\$130.02 para el área urbana y de \$96.28 para la rural); y la pobreza relativa es aquella donde los ingresos familiares no alcanzan a cubrir el doble de la canasta básica. El porcentaje de pobreza extrema urbana en El Salvador era de 8,6% y de rural de 19,3%, con un total de pobreza extrema de 12,6%,

y el porcentaje de pobreza relativa era de 20,7% urbano y 24,4% rural, con un total de pobreza relativa de 22,0%. El porcentaje total urbano de pobreza era de 29,2% y el rural de 43,7%, con un total de pobreza de 34.6% de la población total (Villalobos y Lazo, 2006). El factor atracción sigue una dinámica complementaria a los factores de expulsión. La atracción está orientada a lo económico, mejores salarios y reunión familiar.

El tercer factor considerado como causa de emigración de los salvadoreños son las redes familiares que se vinieron formando a partir de las primeras emigraciones en los años 60, por lo que los hijos mandaron a traer a padres y hermanos, las madres a sus hijos, los amigos a sus amigos, etc. El hecho de tener contactos familiares o de amigos en ese país contribuye a menguar los denominados costos básicos, de oportunidad y psicológicos del desplazamiento transcultural (Massey y García, 1987). El emigrante reduce gastos de desplazamiento, comida, alquiler de casa y puede contar con una fuente de dinero mientras encuentra (o le encuentran) trabajo, si cuenta con algún pariente o amigo que le ayude o comparta los gastos con él.

Para Massey y García (1987) la decisión de emigrar es una combinación de factores en la que interactúan los factores de atracción de los países de acogida, los que por lo general son más desarrollados; los factores de expulsión que presionan a las personas a huir del país de origen y las redes familiares establecidas en los países de destino que ayudan a los recién llegados. Jones (1987) sugiere que en El Salvador el aspecto económico es la causa principal de emigrar y no la violencia social, negando en su estudio la hipótesis del Departamento de Estado y Justicia de Estados Unidos, que afirma que la violencia de la guerra es la que motivó a los salvadoreños a emigrar.

Influencia del sexo en la toma de decisión de emigrar a Estados Unidos.

Históricamente el perfil migratorio de la población salvadoreña ha variado en el curso de los años. En las décadas de los 60 y 70, eran las mujeres quienes con más frecuencia emigraban hacia Estados Unidos, ya que muchas encontraron trabajo como empleadas domésticas, reclutadas por personas que trabajaban en organizaciones internacionales. Por ejemplo, para ese tiempo el índice de mujeres que había emigrado de Centroamérica y Suramérica a Washington D.C. era del 70% (Repak, 1995). En 1980 la cantidad de salvadoreños viviendo en Estados Unidos era de 55,9% mujeres y de 44,1% hombres. Con el inicio del conflicto armado cambió la dinámica migratoria, y la mayoría empezó a ser hombres que huían por razones políticas o por temor a ser reclutados por cualquiera de los dos bandos. Después de la firma de los Acuerdos de Paz, el equilibrio migratorio entre hombres y mujeres tendió a alcanzarse y para el 2000 se contaba con 51,9% hombres y 48,1% mujeres residiendo en Estados Unidos (PNUD, 2005).

Otros factores que han dificultado la emigración femenina son: la tradición cultural de que el hombre es el "proveedor" y la mujer la "cuidadora", por lo que el hombre es el que financia el viaje. El costo del viaje es de entre 2 mil y 8 mil dólares, lo que hace más difícil que la mujer se financie su viaje, ya que, para el 2004, el salario promedio de la mujer era 23,4% inferior al del hombre. Además, con la militarización de la frontera por parte del gobierno de los Estados Unidos y las deportaciones masivas a partir del año 2002, hace que los riesgos físicos dificulten el viaje de las mujeres (PNUD, 2005).

Influencia del nivel de inglés en la decisión de emigrar a Estados Unidos

Aproximadamente 30% de los residentes salvadoreños reportan que hablan inglés con dificultad; sin embargo, 24% de las mujeres y 28% de los hombres manifestaron que hablan inglés muy bien, y 26% de mujeres y 28% de hombres reportaron hablar inglés bien. Solamente el 18% de las mujeres y 13% de los hombres manifestaron que no hablan inglés (PNUD, 2005). Sin embargo, a pesar de lo difícil que es comprobar el nivel de inglés de los que han emigrado ilegales, se puede observar que la mayoría de los emigrantes ilegales provienen de las clases más desprotegidas económicamente; por lo tanto, no hablan inglés o lo hablan muy poco. Hipotéticamente el desconocimiento del inglés debería ser un freno para emigrar, pero lo que más se observa en las comunidades salvadoreñas que emigran es que a las personas no les afecta el nivel de inglés para irse.

El estudio pretende evaluar el fenómeno migratorio de El Salvador desde la óptica de la motivación de los jóvenes estudiantes de noveno grado de educación básica de la ciudad de Metapán, a fin de determinar cuáles son las razones de mayor importancia en la toma de la decisión de emigrar; considerando para esto los tres tipos de factores analizados en el presente estudio: los factores de expulsión, atracción y las redes familiares establecidas históricamente. Pretende así mismo, determinar la influencia de los factores sexo, nivel de inglés e ingresos familiares al momento de decidir la emigración.

Considerando las características económicas, políticas y sociales de El Salvador, se espera encontrar que los factores de atracción sean tan significativos como los factores de expulsión, ya que el deseo de mejorar las condiciones

económicas atrae al que emigra hacia Estados Unidos de la misma forma que las necesidades económicas que tiene en El Salvador lo empujan para irse. Debido a la gran cantidad de salvadoreños viviendo en Estados Unidos, la influencia de las redes familiares es igualmente significativa que los factores de expulsión y de atracción. Asimismo, se considera que el nivel de ingresos familiares en los salvadoreños es determinante para desear irse a Estados Unidos, que el nivel de conocimiento de inglés estimula el deseo de emigración y que el sexo no tiene mayor influencia para el deseo de emigrar.

Método

Diseño

El trabajo puede clasificarse como un estudio de poblaciones mediante encuestas con muestras probabilísticas (Montero y León, 2007).

Participantes

La investigación se realizó con la participación de 290 estudiantes, 158 mujeres (54,5%) y 132 hombres (45,5%) de 9º grado de educación básica de los centros escolares del sistema nacional de educación de la ciudad de Metapán. Las edades de los participantes oscilaban entre 13 y 22 años ($M = 15,07$; $DT = 1,26$). 67,9% tiene un nivel bajo de inglés, 31,4% nivel medio y 2% nivel alto; 9% con ingresos familiares altos, 72,8% ingresos intermedios y 17,6% con nivel bajo.

Instrumento

Para el estudio se desarrolló un instrumento que pretendía evaluar las causas o los factores más relacionados con la

decisión de emigrar, siguiendo para ello las normas de Carretero-Dios y Pérez (2005). Para ello se partió de una base teórica que supone que hay tres factores principales en la toma de esta decisión: factores de expulsión; factores de atracción y redes familiares. Compuesto por 46 ítems, con formato de respuesta tipo Likert de 1 (*completamente de acuerdo*) a 5 (*completamente en desacuerdo*).

En el análisis psicométrico del instrumento se obtuvo la medida de adecuación Kaiser-Meyer-Olkin ($KMO = 0,79$) y la prueba de esfericidad de Bartlett ($\chi^2 = 4896,36$; $p < 0,001$), que nos indicaron la adecuación de los datos para realizar el análisis factorial. Se realizó el análisis factorial prefijando tres factores, probando en principio con una rotación oblicua y descubriendo que las correlaciones entre los factores no superaban el valor 0,40 (Nunnally y Bernstein, 1995, citado en Carretero-Dios y Pérez, 2005), por lo que se procedió a obtener la solución factorial por el método de componentes principales mediante rotación Varimax. Los tres factores explicaban 32,05% de la varianza (12,58% el primero, 9,89 el segundo y 9,58 el tercero). Las saturaciones de los ítems dejan ver la buena agrupación en los factores propuestos teóricamente y el examen de las comunalidades desvelan buena relación entre ítems. Por último, el análisis de la fiabilidad mostró un valor alfa de Cronbach de 0,86 para la totalidad de la escala; 0,80 para la primera subescala; 0,79 para la segunda y 0,87 para la tercera.

Procedimiento

Para la realización del estudio se necesitó coordinación con los centros de estudios que ofrecen 9º grado en la ciudad de Metapán, por lo que se hicieron las visitas respectivas a las cuatro instituciones investigadas, habiendo tenido el inconveniente administrativo de no poder realizar la investigación

en el "Colegio San Francisco de Asís" de Metapán, debido a las múltiples actividades curriculares del colegio. Una vez seleccionado los centros escolares públicos se programó la aplicación del instrumento en las diferentes aulas de 9º grado, que están distribuidas de la siguiente manera: Centro Escolar "República Federada de Centroamérica" A (prueba piloto) y B, Centro Escolar "Luz Gómez" A, B y C, Centro Escolar "Rodrigo J. Leiva" A y B, Centro Escolar "República de Guatemala" A, B y C; por lo que se realizaron dos y tres visitas a cada centro escolar. La aplicación del instrumento tomó 45 minutos y se dividió en cuatro partes: 5 minutos de explicación sobre el fenómeno de la emigración en El Salvador (particularmente sobre el número de habitantes en el país, el número de personas que viven en Estados Unidos y sobre la cantidad de personas que emigran en busca de trabajo); 5 minutos de explicación de la forma de responder el instrumento, 30 minutos de la respuesta a los 46 reactivos y 5 minutos de cierre.

Resultados

Descriptivos

Los aspectos más importantes por los que los sujetos se irían a Estados Unidos dentro de los factores de expulsión (tanto en varones como en mujeres) son la delincuencia en Metapán; la falta de trabajo, los bajos salarios; y lo cara que es la vida en Metapán, con una valoración más alta en el grupo de mujeres frente a los varones. Por su parte, los factores de expulsión que menos contribuyen a tomar la decisión de emigrar son el sistema de estudios y el deseo de continuar con los estudios en Metapán.

Dentro de los factores de atracción, las razones principales por la que los sujetos emigrarían son *Lo que se gana en*

Estados Unidos es mucho mejor que aquí, Es más fácil encontrar trabajo en Estados Unidos que aquí; y Me gustaría tener residencia en Estados Unidos. En cambio, aquellos de menor influencia para querer irse son los relacionados con las leyes de los Estados Unidos, que no favorecen la emigración; el creer que se lograría mayores niveles de felicidad en Estados Unidos; y el pensar que se puede ser más feliz en Metapán que en Estados Unidos.

En cuanto a la valoración de las redes familiares, las razones más importantes para emigrar son: el hecho de tener a donde llegar, tener quien ayude a conseguir trabajo y el hecho de tener quien lo sostenga hasta conseguir trabajo. Por el contrario, las razones que menos influyen para irse son el irse porque los padres del sujeto están en Estados Unidos y el hecho de ya tener quien le de trabajo al sujeto, en caso de irse.

Al analizar los factores de forma global, se encontró que los más valorados son los factores de expulsión ($M = 2,89$; $DT = 0,55$), seguidos por las redes familiares ($M = 2,70$; $DT = 0,75$) y por los factores de atracción ($M = 2,52$; $DT = 0,53$). Además, se realizaron pruebas t de Student para comprobar que esas medias realmente diferían entre sí, y se observó que entre todas ellas las diferencias eran estadísticamente significativas: Factores de expulsión con factores de atracción ($t_{289} = -8,29$; $p = 0,000$), factores de expulsión con redes familiares ($t_{289} = -3,33$; $p = 0,001$) y Redes familiares con factores de atracción ($t_{289} = -4,35$; $p = 0,000$).

Diferencias entre factores en función de las variables sociodemográficas

En cuanto a los resultados de la prueba "t de Student" de los distintos factores en función del sexo, se observa que exis-

ten diferencias en los factores de expulsión ($t_{288} = 3,31$; $p = 0,001$) con una menor valoración en el grupo de las mujeres. Por el contrario, no hay diferencias en factores de atracción ($t_{288} = 0,04$; $p = 0,96$) ni en las redes familiares ($t_{288} = -0,80$; $p = 0,42$).

Los resultados del Anova en los distintos factores en función del nivel de inglés mostraron que no hay diferencias significativas en ninguno de los tres factores: factores de expulsión ($F = 0,18$; $p = 0,83$), factores de atracción ($F = 2,92$; $p = 0,55$) y redes familiares ($F = 0,43$; $p = 0,64$). De igual manera, no se encontró diferencia significativa entre los factores y el nivel de ingresos familiares: factores de expulsión ($F = 0,09$; $p = 0,91$), factores de atracción ($F = 1,18$; $p = 0,30$) y redes familiares ($F = 1,68$; $p = 0,18$).

Discusión

Los resultados de la investigación apoyan el enfoque en el que la decisión de emigrar está conformada por una serie de factores de expulsión, atracción y redes familiares (Massey y García, 1987), su congruencia con la teoría se fortalece al evidenciar la fuerza que ejercen los factores de expulsión, sean estos económicos, políticos o sociales. Lo importante es salir de las condiciones de El Salvador, sin importar si habla o no inglés y su nivel de ingresos familiares. Un factor relevante en el análisis de los factores de expulsión es el hecho de que las mujeres tienen una apreciación significativamente menos preocupante que los hombres. Otro factor relevante en los resultados es que los factores de atracción (En Estados Unidos se gana mejor) son la contraparte de los factores de expulsión (En El Salvador no hay trabajo), pero no se observa un deseo de emigrar para lograr un desarrollo integral en el exterior. Eso parece no interesar.

Estos resultados nos llevan a concluir que las estadísticas en relación con la pobreza presentadas por el Banco Mundial (2004), las de desempleo y costo de vida presentadas por los índices de violencia del PNUD (2005), se convierten en un soporte de referencia a la presente investigación para confirmar que la causa principal que motiva a los jóvenes salvadoreños a buscar nuevas alternativas de vida en Estados Unidos es que se van huyendo de las condiciones delincuenciales, laborales y económicas de El Salvador.

El segundo factor más importante son las redes familiares, lo que apoya la teoría de que la familia facilita la toma de decisión de emigrar y aliviar sus costos de ingreso, como lo han afirmado Massey y García (1987) y Maya *et al.* (1999). En cuanto a la influencia de las redes familiares en los sujetos que opten por la emigración, la presente investigación apoya los resultados de Zavala (2003), que afirma la influencia de las redes familiares establecidas en el país receptor, sobre todo sobre la decisión individual y familiar de emigrar, el papel de la familia al momento de llegar a Estados Unidos y el apoyo económico, social y emocional que recibe el sujeto al llegar. Sin embargo, los resultados de la presente investigación reflejan que no son necesariamente los padres los que emigran primero y que no necesariamente los sujetos tienen quien les consiga empleo a su llegada.

Por otro lado, los resultados de la investigación son congruentes parcialmente con la investigación de Jones (1987), en la que se afirma que el aspecto económico es la causa principal de la emigración y no la violencia, ya que, a pesar de que la violencia en Metapán fue el reactivo que mayor valor obtuvo en los resultados, fueron los aspectos económicos y salariales los que con más frecuencia se mencionan como causales de la intención de emigrar, tanto en los factores de expulsión como en los de atracción.

De los resultados obtenidos por los grupos de hombres y mujeres, se puede concluir que no existe diferencia entre ambos sexos en la intención de emigrar, apoyando los datos del PNUD (2005), a pesar de que en décadas anteriores era la mujer la que tenía mayor inclinación a emigrar (Repak, 1995). Se concluye también que las razones para emigrar, tanto en mujeres como en hombres, son laborales y por la violencia social.

El conocimiento del idioma inglés y el ingreso familiar fueron dos variables que no reflejaron influencia significativa en la toma de decisión de emigrar.

Referencias

- Carretero-Dios, H. y Pérez, C. (2005). "Normas para el desarrollo y revisión de estudios instrumentales". *International Journal of Clinical and Health Psychology*, 5, 521-551.
- García, A.R. (2001). "El papel de las redes migratorias en las migraciones a corta y media distancia". *Revista Electrónica de Geografía y Ciencias Sociales*, 94.
- García, J., Gómez, J., Muñoz, E. y Solano, J. (2001). "Modelos migratorios: teoría del capital humano". En J. Gómez (coord.), *X Jornadas de la Asociación de la Economía de la Educación* (pp. 363-376). Murcia: Universidad de Murcia.
- González, L.E. (2006). "La inmigración transnacional latinoamericana. El caso de Ecuador" si. Extraído desde <http://www.omni-bus.com/n11/ecuador.html>.
- Hidalgo, A.L. (2003). "Las múltiples causas de las migraciones". *Actas de la V Reunión de Economía Mundial*, España, 5 (en CD).
- Jones, R.C. (1989). "Causes of Salvadoran migration to the United States". *Geographical Review*, 79, 183-194.
- Maguid, A. (1999). "Gente en movimiento: dinámica y características de las migraciones internacionales en Centro-

- américa". Extraído desde <http://www.siemca.iom.int/descargas/documentos/siemca06.pdf>.
- Massey, D.S. y García, F. (1987). "The social process of international migration". *Science*, 237, 733-738.
 - Maya, I.; Martínez, M.F. y García, M. (1999). "Cadenas migratorias y redes de apoyo social de las mujeres peruanas en Sevilla". *Demófilo. Revista de Cultura Tradicional de Andalucía*, 29, 87-105.
 - Montero, I. y León, O.G. (2007). "Sistema de clasificación del método en los informes de investigación en Psicología". *International Journal of Clinical and Health Psychology*, 5, 115-127.
 - Muñoz, O. (2002). "Instintos de mejora, diferencia entre dos movimientos migratorios; el éxodo rural de 1960 y la emigración actual". *Cuadernos de Trabajo Social*, 15, 217-234.
 - Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (2005). "Informe sobre Desarrollo Humano el Salvador, Una mirada al nuevo nosotros. El impacto de las migraciones". Extraído desde <http://www.desarrollohumano.org.sv/migraciones/2005espanol.htm>.
 - Ravenstein, E. (1885) "The Laws of Migration." *Journal of the Statistical Society of London*, Vol. 48, No. 2. (June, 1885), pp. 167-235.
 - Repak, T. (1995). "Waiting on Washington: Central American workers in the nation's capital". Philadelphia: Temple University Press.
 - Tartakovsky, E. y Schwartz, S.H. (2001). "Motivation for emigration, values, wellbeing, and identification among young Russian" Jews. *International Journal of Psychology*, 36, 88-99.
 - Tichenor, D. (2000) "Why Study The Immigrant Experience?". Extraído el 14 de abril de 2007 desde http://gc2000.rutgers.edu/GC2000/MODULES/USA_IMM/default.htm.
 - Van Lidth, M. (2005). "La población migrante rural en Centroamérica". Extraído desde <http://www.fundadesc.org/documentos/41PoblacionMigranteRuralCA.pdf>.
 - Villa, M. y Martínez, P.J. (2000). "Tendencias y patrones de la emigración internacional de América Latina y del Caribe, el Proyecto de Investigación de la Migración Internacional en Latinoamérica (Imila) de la División de Población de Centro Latinoamericano y Caribeño de Demografía (Cepal-Celade)eso." Extraído desde http://www.eclac.cl-publicaciones-xml-2-8852-lcg2124P_2.pdf.
 - Villalobos, I. y Lazo F. (2006). "Políticas públicas y servicios financieros rurales en El Salvador". Extraído desde <http://www.ruta.org/admin/biblioteca/documentos/SFR%20EL%20SALVADOR.pdf>.
 - Zavala, Z. (2003, octubre). "La presencia femenina en la construcción de redes migratorias." Ponencia presentada en el I Coloquio internacional migración y desarrollo: transnacionalismo y nuevas perspectivas de emigración, Zacatecas, México.